

اگر آنلاين شاپ
هستيد، خريد فالوور
اينستاگرام به شما
كمك مي كند

فروردين 23, 1401



ساخت و راه اندازی یک آنلاین شاپ امروزه در بین بسیاری از عموم علاقه مندان خاصی پیدا کرده است، علت ساخت آنلاین شاپ در اینستاگرام چیست و چگونه مردم می توانند آنلاین شاپ خود در اینستاگرام را به پیشرفت و افزایش فروش برسانند این ها سوالاتی است که در ذهن عموم مردم است که با اندکی توجه متوجه خواهیم شد که آنلاین شاپ های اینستاگرامی یکی از عوامل موفقیت آنها در فروش بیشتر محصولاتشان است، همچنین یکی از عوامل که فروشگاه آنلاین شما را تقویت ویژه ای خواهد کرد خرید فالوور اینستاگرام واقعی خواهد بود فالوور های واقعی که در مجموعه سون فالوور برای فروش گذاشته شده اند از کیفیت بالا برخوردار هستند همچنین برای خرید فالوور اینستاگرام برای آنلاین شاپ خود نیازی به دادن اطلاعات شخصی مانند رمز عبور صفحه آنلاین شاپ خود ندارید و تمام خدمات خرید و افزایش فالوور اینستاگرام در سایت سون فالوور بدون نیاز پسورد است. (<https://7follower.com/buy-instagram-follower>)

آنلاین شاپ چیست ؟

سوالی که شاید در ذهن برخی از همراهان ما ایجاد کند این است که اصلا آنلاین شاپ برای چه چیزی است و چرا باید دنبال ساخت یک فروشگاه آنلاین یا آنلاین شاپ باشیم، در جواب شما باید بگوییم که امروزه با فراگیر شدن استفاده از برنامه اینستاگرام در تمام اقشار مردم در ایران شما یک فرصت ایده آل خواهید داشت که بتوانید تمام محصولات خود را در یک صفحه اینستاگرام قرار داده و مشغول به فروش محصولات خودتان شوید، اما آنلاین شاپ ها به چند دسته تقسیم خواهند شد ولی ما در این مقاله فقط به فروشگاه هایی اشاره می کنیم که در برنامه اینستاگرام شما می توانید آنها را ایجاد کنید و شروع به کسب درآمد کنید، به طور کل می توان گفت شما با ساخت این فروشگاه آنلاین می توانید سطح مشتریان خود را از محله خود ارتقا دهید به تمام شهر ها و در نتیجه افزایش فروش شما خواهد بود.

موارد مهم در ساخت آنلاین شاپ



1- انتخاب نام مناسب: دقت کنید که انتخاب نام در فروشگاه اینترنتی باید یک نام مناسب باشد و زمانی که کسب و کار شما رونق گرفت و به فروش های چند صد میلیون تومانی رسیدید خودتان را

سرزنش نکنید که این چه اسمی بود که روی این آنلاین شاپ گذاشتیم، حالا نمی توانید آن را به راحتی تبلیغ کنید، همیشه در انتخاب نام این فروشگاه اینترنت به این مورد فکر کنید که احتمال دارد روزی این نام را در بیلبورد های شهری تبلیغ کنید و تا این حد کمال گرا باشید.

2- ساخت های لایت در پروفایل فروشگاه آنلاین: سعی کنید زمانی که که مغازه آنلاین خود را ساختید یک ویتترین مجازی برای آن نیز بسازید به کمک های لایت ها در اینستاگرام شما می توانید این ویتترین جذاب را بسازید.

3- ساخت لوگو اختصاصی: همیشه یک آنلاین شاپ حرفه باید با بقیه فروشگاه های آنلاین تفاوت هایی را داشته باشد برای همین موضوع شما می توانید یک لوگو اختصاصی برای فروشگاه خود طراحی کنید.

4- پیدا کردن تامین کننده: پس از آن که شما آنلاین شاپ خود را راه اندازی کردید قطعاً باید به فکر آن باشید که هیچ وقت محصولات شما به صورت ناموجود نباشند، برای اینکار ابتدا باید سراغ تامین کننده های شهر خود رفته و سپس می توانید برای پر قدرت شدن خود از تامین کنندگان شهر های دیگر برای تقویت فروشگاه خود استفاده کنید؛ به طور مثال هر چه قدر تامین کنندگان محصولات شما کمتر باشد قدرت در دست آنها خواهد بود و هر قیمتی که بخواهند به شما خواهند داد چون رقیبی نخواهند داشت اما با افزایش تامین کنندگان می توانید رقابت بین آن ها ایجاد کنید.

5- افزایش فالوور و لایک در اینستاگرام : یکی از مواردی که مردم موقع خرید به صفحه شما دقت و توجه ویژه دارند میزان فالوور و لایک اینستاگرام صفحه شما است، پس باید به فکر افزایش طبیعی و واقعی فالوور اینستاگرام خود باشید یکی از خوبی های خرید فالوور واقعی ایرانی اینستاگرام در این است که شما نیازی به ارائه رمز عبور صفحه اینستاگرام خود ندارید و به راحتی می توانید اقدام به خرید فالوور ایرانی واقعی (<https://7follower.com/buy-iran-instagram-followers>) برای صفحه اینستاگرام آنلاین شاپ خود کنید، همچنین یکی از خوبی فالوور واقعی ایرانی به این است که تمام افرادی که شما را فالو کرده اند در حدود 30 درصد آنها محتوا شما را لایک خواهند کرد که همین امر باعث محبوب تر شدن صفحه اینستاگرام فروشگاه آنلاین شما خواهد شد.

6- هزینه برای تبلیغات : این باور که ما هزینه برای تبلیغ نخواهیم داد کاملاً اشتباه است، تبلیغات مانند جاری شدن خون در رگ های کسب و کار آنلاین شما خواهد بود در این صورت است که افراد بیشتری

صفحه فروشگاه آنلاین شما را خواهند شناخت و اگر تبلیغی نکنید افراد کمتری به سمت مغازه مجازی شما خواهند آمد پس همیشه یک هزینه برای تبلیغات خود کنار بگذارید که از واجبات پیشرفت شما در فروش بیشتر اینترنتی خواهد بود.

7- استخدام نیرو برای پشتیبانی: یکی از مواردی که بی اعتمادی را رواج خواهد داد بین مشتریان شما نسبت به شما، دیر جواب دادن به سوالات آن ها در کامنت و دایرکت خواهد بود که بهتر است برای این موضوع حتما یک نفر را برای این کار در نظر بگیرید تا در سریعترین زمان ممکن به سوالات مشتریان شما پاسخگو باشید.

8- برند سازی کسب و کار آنلاین: تمام این مواردی که تا به حال گفتیم یک طرف، برند سازی کسب و کار آنلاین شما در طرف دیگر ترازو شما باید یک آنلاین شاپ بسیار قوی داشته باشید که اسم آن در زبان بسیاری از افراد باشد برای برند شما باید به چند عامل بیرون دقت و توجه ویژه داشته باشید، آن هم محبوبیت شما خواهد بود زمانی که مشتریان شما تعداد لایک های آنلاین شاپ شما را مشاهده کنند و هر چه قدر که تعداد آن ها بیشتر باشد قطعا در ذهن آن ها کسب و کار شما یک برند محبوب خواهد بود، برای خرید لایک ایرانی اینستاگرام شما باید به سایت سون فالوور رفته و یکی از پلن های افزایش لایک ایرانی واقعی اینستاگرام را انتخاب کنید (<https://7follower.com/buy-instagram-like>)

مزایای آنلاین شاپ



یکی از اصلی ترین مزایای ساخت یک آنلاین شاپ به رایگان بودن و کم در دسر بودن آن است به طوریکه شما می توانید با ایجاد یک پیج در اینستاگرام تمام محصولات خود را عکاسی کنید و عکس محصولات را در اینستاگرام پیج آنلاین شاپ خود قرار دهید.

یکی دیگر از خوبی های آنلاین شاپ کم هزینه بودن خرید مشتریان شما خواهد بود، چرا که دیگر آن ها هزینه رفت و آمد تا مغازه شما را نخواهند داد بخاطر همین مورد امروزه خرید از آنلاین شاپ ها گسترده تر شده است.

همچنین باید به این مورد اشاره کنیم که آنلاین شاپ به صورت 24 ساعته در هفت روز هفته باز خواهد بود، بخاطر آنلاین بودن آن و مشتریان همیشه به محصولات شما دسترسی خواهند داشت، آخرین مزیت ساخت آنلاین شاپ دسترسی همیشگی شما به لیست مشتریان است و می توانید دوباره به آنها پیغام دهید و آن ها را از تخفیفات جدید خبردار کنید.

خرید کامنت ایرانی سفارشی اینستاگرام برای صفحه آنلاین شاپ

یکی دیگر از مواردی که باید به آن پرداخت خرید کامنت ایرانی واقعی است یکی از مواردی که برای مشتریان شما باعث ایجاد اعتماد سازی بیشتر خواهد شد مشاهده کامنت های رضایت از خرید محصولات شما است که می توانید شما با خدمات سایت سون فالوور (<https://7follower.com>) اقدام به خرید کامنت ایرانی واقعی کنید تا مشتریان شما در زمان مشاهده پست های شما اعتماد بیشتری به خرید از آنلاین شاپ شما داشته باشند.

تولید محتوا برای معرفی محصولات

تولید محتوا حرفه ای و اصولی را برای معرفی و فروش محصولات خود به هیچ عنوان فراموش نکنید، مشتریان شما زمانی به محصولاتی که از سمت شما به آنها معرفی شده علاقه مند خواهد شد که در معرفی محصولات شما حس استفاده از آن محصول به مشتریان شما انتقال پیدا کند، برای این کار بهتر است که عکس و ویدیو در زمان استفاده از محصولات خود را برای آن ها منتشر کنید تا آنها با نحوه کار کردن و کیفیت آن محصول اطمینان پیدا کنید در غیر این صورت کمی بعید است که مشتریان شما به آنلاین شاپ شما اطمینان پیدا کنند.

چه آنلاین شاپی بزنیم ؟

به طور معمول شما می توانید تمام محصولات خود را در پیج های فروشگاه های اینستاگرام به فروش برسانید اما موردی که می توانید فروشگاه آنلاین شاپ شما را نسبت به بقیه رقبا قوی تر کند، ایجاد آنلاین شاپی در زمینه خرید محصولات از کشورهای همسایه است، شما اگر یک آشنا در کشور ترکیه داشته

باشید می توانید از طریق این فرد اقدام به ایجاد یک آنلاین شاپ اینستاگرامی کنید به طور معمول درآمد این دست از فروشگاه های آنلاین در اینستاگرام بالای ماهانه 10 میلیون تومان است همچنین می توانید [26 ایده برای راه اندازی یک فروشگاه](#) در اینستاگرام را مطالعه کنید، در پایین لیستی از ایده های آنلاین شاپ ایرانی اینستاگرام را برای شما آورده ایم.

در اینستاگرام چگونه موفق شویم ؟

زمانی که شما یک آنلاین شاپ ایجاد کردید، مهمترین کاری که باید همیشه در نظر باشید تحقیق و آنالیز رقبا خواهد بود، اینستاگرام یک شبکه اجتماعی است که بر پایه عکس و ویدیو ساخته شده است پس شما باید همیشه یک پله بالاتر از بقیه آنلاین شاپ ها در اینستاگرام عکس ها و ویدیو های با کیفیت ارائه دهید، همچنین همانطور که در چند خط بالاتر به آن اشاره کردیم حتما برای موفقیت پیج آنلاین شاپ شما در اینستاگرام باید از خدمات خرید فالوور واقعی اینستاگرام سایت سون فالوور استفاده کنید.

برای آنلاین شاپ از کجا خرید کنیم ؟

یکی از سوالاتی که خیلی از افراد آن را پرسیده اند، ابتدا باید شما حوزه فعالیت خود را مشخص کنید به طور مثال ما فرض می کنیم شما یک آنلاین شاپ در زمینه فروش اکسسوری های موبایل هستید، بهترین کار برای خرید و تامین محصولات آنلاین شاپ شما خرید از عمده فروش های بازار موبایل در تهران خواهد بود یا اگر به طور مثال یک آنلاین شاپ در زمینه فروش شال و روسری را مدیریت می کنید بهتر است در صورت امکان محصولات خود را ابتدا از عمده فروشان بازار قشم تهیه کنید و سپس از بازار تهران به سراغ تهیه و تامین محصولات خود بروید .

چگونه آنلاین شاپ موفق داشته باشیم

روزی نیست که ادمن های اینستاگرامی این سوال را نپرسند که چطور یک فروشگاه اینترنتی موفق در

اینستاگرام داشته باشیم، شما ابتدا باید بر روی نام و برند سازی فروشگاه خود فعالیت ویژه ای داشته باشید، سپس باید برای صفحه آنلاین شاپ خود در اینستاگرام اقدام به خرید لایک و فالوور واقعی اینستاگرام کنید، در کنار تمام این هزینه ها باید همیشه یک تولید محتوا حرفه ای و به اصول حرفه ای بازاریابی دیجیتال تسلط داشته باشید.

انتخاب اسم برای آنلاین شاپ

یکی از نکات اصلی که در چند پاراگراف بالاتر نیز به آن اشاره کردیم انتخاب اسم مناسب برای فروشگاه آنلاین شاپ شما خواهد بود به طوری که اگر روزی نیاز به تبلیغات شهری یا حتی تبلیغ در تلویزیون داشتید مجبور به تغییر نام فروشگاه خود نشوید، برای انتخاب اسم برای آنلاین شاپ ما فقط چند نمونه اسم برای شما جهت گرفتن ایده بر پایین نوشته ایم:

- سارا بار
- اچ مد
- زوین
- مونا م
- یورو شاپ
- چیبو
- هایلند
- سامیکا

چگونه آنلاین شاپ آرایشی بزیم ؟

یکی از پر تکرار ترین و محبوب ترین فروشگاه ها در اینستاگرام، صفحاتی هستند که مشغول به فروش و تبلیغ محصولات آرایشی هستند، اما کدام یک از این آنلاین شاپ ها موفق هستند آنهایی که محصولات خود را بر روی پوست و مو خود نیز آزمایش می کنند و از آنها فیلم نحوه استفاده از لوازم آرایشی قرار می دهند در این صورت شما برای مشتریان خود اعلام می کنید که تمام محصولات ارائه شده در آنلاین شاپ آرایشی شما با کیفیت هستند، همچنین برای تامین محصولات این دست از فروشگاه ها باید یک سر به بازار قشم و یا به شهر بانه مراجعه کنید تا اقدام به خرید لوازم آرایشی کنید.

خلاصه مطلب : اگر شما صاحب یک آنلاین شاپ هستید، باید تمام سعی تلاش خود را در زمینه یادگیری اصول دیجیتال مارکتینگ انجام دهید و همچنین در زمینه بازاریابی دیجیتال نیز باید فعالیت داشته باشید زمانی که بر این دو موضوع تسلط کامل را پیدا کردید باید سراغ دوپینگ و افزایش قدرت فروشگاه آنلاین شاپ خود رفته که برای افزایش فروش این فروشگاه آنلاین باید اول از همه کار شروع به برند سازی کنید و سپس اقدام به خرید فالوور اینستاگرام واقعی از سایت سون فالوور و سایت های دیگر کنید.

پایان رپرتاژ آگهی